

[www.koans.fr](http://www.koans.fr)

### Clients



KOANS accompagne le lancement de SIMILEX© la solution de CRM analytique de Segmentation.

« KOANS nous accompagne dans le développement de notre activité d'éditeur logiciel. KOANS nous a convaincu, d'abord dans leur capacité à assimiler un produit avancé sur un marché assez concurrentiel.

KOANS nous a surpris par leur capacité à développer un processus complet de vente: maîtriser le discours commercial, produire des supports de communication, organiser les événements marketing et ainsi animer durablement un réseau de contacts de haut niveau dans les grands comptes et alimenter notre portefeuille de prospects »

Laurent de la Mettrie, Directeur Général Segmentation

En savoir plus : [www.segmentation.com](http://www.segmentation.com)

### Equipe



#### Nouveau partenariat

La solution ASP de la société CANDIDATUS ([www.candidatus.com](http://www.candidatus.com)) propose une approche innovante de la gestion des candidatures par email. Sans rien changer à leur processus, les recruteurs gagnent du temps dans la gestion administrative des emails, et bénéficient d'une aide à la décision sur les candidatures. Cette aide s'appuie sur un échange avec les candidats qui fournissent des informations complémentaires à leur CV.

KOANS et la société CANDIDATUS ont signé un partenariat basé sur l'expertise de KOANS sur les problématiques de recrutement au sein des sociétés des services et chez les éditeurs de logiciels. Ce nouveau partenariat inclut la commercialisation de la solution CANDIDATUS dans le cadre de prestations KOANS et dans l'optimisation des processus de recrutement au sein des entreprises.

En savoir plus sur la solution CANDIDATUS : <http://infoweb.candidatus.com/>

### Méthodologie

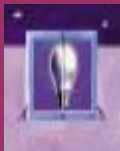


#### Comment vendre mieux et plus de prestations de services quand on est un éditeur ?

KOANS a mis au point une méthodologie basée sur des retours d'expérience et son savoir-faire. Cette méthodologie a été packagée et constitue un outil pouvant être mis en œuvre rapidement. Elle fait également l'objet d'animation de séminaires destinés aux équipes commerciales.

Plus d'informations: [www.koans.fr](http://www.koans.fr)

### Actualités



#### Salon

KOANS était présent le 30 novembre dernier au Forum du Conseil organisé par la Chambre de Commerce et d'Industrie de Paris.

#### Site Web

Le nouveau site web de KOANS est désormais en ligne : [www.koans.fr](http://www.koans.fr)

Ce mail vous a été adressé en tant que professionnel, personne morale identifiable dans nos bases de données constituées à partir de nos échanges téléphoniques ou à partir de bases de données nationales de type INPI, INSEE et Greffes. La Loi sur la Confiance dans l'Economie Numérique (LCEN), adoptée le 13.05.2004 par le gouvernement français est destiné à favoriser le développement du commerce par Internet et à clarifier les règles pour les consommateurs et partenaires. La LCEN autorise définitivement la prospection directe par messagerie électronique, sans consentement préalable, à destination des "personnes morales", sociétés, entreprises, les associations immatriculées à l'INPEE ayant un numéro SIRET-SIREN, professions libérales, artisans et collectivités publiques. Conformément à la LCEN, si vous souhaitez ne plus recevoir de mails de la société KOANS nous vous remercions de bien vouloir nous le préciser en envoyant un message à [infos@koans.fr](mailto:infos@koans.fr)